

Wir suchen ab sofort in Vollzeit einen Vertriebs-Mitarbeiter / Sales Manager m/w im Innen- und Außendienst

www.rysit.at

- ▶ Sie sind ein echter „Hunter“ und ein „Vielleicht“ am Telefon spornt sie zu ungeahnten Höchstleistungen an?
- ▶ Sie sind gern mitten in der Szene – dort wo die Musi spielt?
- ▶ Sie hegen eine (geheime) Liebe zu Computern und wollen die neuesten Gadgets am Markt am liebsten immer gleich selbst ausprobieren?

Klingt das gut? ▶ Wenn Sie bei uns arbeiten, ist das möglich!



Beantworten Sie uns nur eine Frage:
Warum sind Sie die oder der Richtige für unser Team?
Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung an jobs@rysit.at

Was sind Ihre Hauptaufgaben?

- ▶ **Neukundenakquise am Telefon:** Als „Hunter“ (=Jäger) geben Sie alles am Telefon. Aufgeben? Kennen Sie nicht! Sie laufen in Topform auf und ein „Vielleicht“ am Telefon spornt Sie zu ungeahnten Höchstleistungen an. Sie überzeugen durch Ihr kompetentes, freundliches Auftreten und begeistern die Kunden von unseren Produkten.
- ▶ **Beratung von Kunden:** Mit einem Projektleiter an Ihrer Seite entwickeln Sie IT-Lösungen – maßgeschneidert auf die Ansprüche Ihrer Kunden. Sie beraten Kunden auch technisch – das nötige Knowhow lernen Sie bei uns.
- ▶ **Da sein, wo die „Musi“ spielt:** Sie sind da, wo was los ist, repräsentieren RYSIT auf Veranstaltungen und knüpfen Kontakte zu neuen Kunden. Auch bei wöchentlichen Netzwerktreffen sind Sie als Vertreter der Firma mit dabei.
- ▶ **Kundentermine:** Sie begleiten, betreuen und beraten Ihre Kunden vom Erstgespräch bis zum Verkauf von Lösungen. Auch danach sind wir jederzeit für unsere Kunden da. Sie sind stets der erste Ansprechpartner.

Was bieten wir Ihnen?

Mentorenprogramm: Wir lassen Sie nicht allein. In Ihrer Einarbeitungsphase bekommen Sie einen erfahrenen Kollegen als „Mentor“ zur Seite gestellt. Dieser schult Sie ein, begleitet Sie zu Kundenterminen und beantwortet Ihnen alle Fragen.

Wir bieten Ihnen eine unbefristete Vollzeitstelle in unserem Unternehmen in Wien mit einem **Fixum ab 1385 € netto pro Monat** (14x, 1800 € brutto) **plus Provision** zum ehestmöglichen Eintritt. Überzahlung ist je nach Qualifikation möglich. Zusätzlich bieten wir Ihnen umfangreiche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Lesen Sie mehr dazu auf unserer Website www.rysit.at

Was erwarten wir von Ihnen?

- ▶ **Eine solide Basis:** Sie sollten eine grundlegende kaufmännische Ausbildung haben – eine HAK- oder AHS-Matura wäre perfekt. Natürlich freuen wir uns, wenn Sie eine Uni oder FH besucht haben, es ist jedoch keine Voraussetzung. Wir erwarten von Ihnen, dass Sie perfektes Deutsch sprechen (und schreiben) und auch ohne Probleme mit unseren englischsprachigen Kunden kommunizieren können. Dazu haben Sie bereits 1-5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt.
- ▶ **Sie finden „den Draht“ zum Kunden:** Sie schaffen es, auf unterschiedliche Persönlichkeiten einzugehen und einen „guten Draht“ zu finden. Dadurch „fressen“ Ihnen die Kunden aus der Hand ;) Natürlich gewinnen Sie Neukunden aufgrund unserer Produkte/Leistungen und Ihrer Fachkompetenz.
- ▶ **Interesse an allem rund um den Computer:** Keine Angst, Ihre Vorbildung sollte im Bereich Verkauf liegen, alles Weitere bringen wir Ihnen bei. Nur Interesse an EDV und Technik sollten Sie mitbringen. Wir geben Ihnen dann das richtige „Werkzeug“ in die Hand, damit Sie Kunden auch kompetent beraten können.
- ▶ **Lust auf Fortbildung:** Sie sind hungrig nach Wissen und bilden sich fachlich und persönlich laufend weiter. Das finden wir super! Deshalb unterstützen wir Sie dabei und bieten unseren Mitarbeitern laufend Fortbildungen.
- ▶ **Gemeinsame Erfolge werden gefeiert:** Ein Unternehmen ist nur so gut wie seine Mitarbeiter. Das nehmen wir uns zu Herzen! Wir geben viel und erwarten dafür auch vollen Einsatz von Ihnen. Dann ist es für alle umso schöner, ein Teil unseres wachsenden Unternehmens zu sein und gemeinsam unsere Erfolge zu feiern!
- ▶ **Sie sind ein Teamplayer:** Wir pflegen bei RYSIT einen partnerschaftlichen Umgang auf Augenhöhe. Egal ob zwischen Mitarbeitern, dem Chef, mit den Kunden oder Lieferanten. Wir lieben unsere Arbeit und helfen zusammen „wenn's brennt“.